

## Stellenbezeichnung

Interner Vertriebsmitarbeiter (m/w)

## Stellenbeschreibung

Sie übernehmen als Interner Vertriebsmitarbeiter die Vertriebs- und Umsatzverantwortung für einen zugewiesenen Kundenstamm und bauen diesen durch Neukundengewinnung weiter aus.

## Ihre Aufgaben

- telefonische Betreuung eines festgelegten Kundenstammes
- Aufbau/Erweiterung von Kundenbeziehungen durch aktive und selbständige Kontaktaufnahme
- Identifizierung von Entscheidern und Entscheidungswegen
- gezielte Bedarfsermittlung beim Kunden
- Bearbeiten von Kundenanfragen
- Erstellen von Angeboten für Kunden und Führen von Vertragsverhandlungen

## Qualifikationen:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit ersten Erfahrungen im Vertrieb
- selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- soziale und kommunikative Kompetenz
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Organisationstalent
- Teamfähigkeit
- gute Auffassungsgabe und Engagement
- gutes Verständnis kaufmännischer und wirtschaftlicher Zusammenhänge

## Was Sie erwartet

- gutes Arbeitsklima
- branchenübliches Gehalt
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- betriebliche Altersversorgung
- interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit